

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre:	Aldo Sleyman Díaz Arce
RUT:	13.871.116-1
Fecha de Nacimiento:	24 de Septiembre de 1980
Nacionalidad:	Chilena
Fono:	9 61928278
e-mail:	aldo.arce@gmail.com
Título Profesional:	Ingeniero Civil Industrial
Ultimo Cargo:	Jefe Procurement Proyecto Los Cóndores
Licencia:	Clase B

FORMACIÓN ACADÉMICA

Educación Básica:	Colegio Japón - La Serena
Educación Media:	Liceo Gabriel González Videla - La Serena
Educación Superior:	Universidad de La Serena

DIPLOMADO EN GESTIÓN ESTRATEGICA DE CONTRATOS

Institución:	Pontificia Universidad Católica de Chile
Estado:	Terminado (2012)
Módulos:	Gestión del proceso de contratación Gestión del riesgo en contratos Estrategias de Negociación Marco legal para administración de contratos Administración de contratos Manejo de reclamos contractuales

EXTRACTO

Entrego solución en la gestión de contratación de servicios (abastecimiento) en las mejores condiciones y calidad del mercado con visión del negocio, con generación de valor y en las mejores condiciones económicas aportando buenos negocios para el cliente. Mi trabajo se basada en valores arraigados como lo es el compromiso, integridad, trabajo en equipo y lealtad.

EXPERIENCIA LABORAL

ESTACIÓN ARTEVIVO

Dueño-Administrador

Septiembre 2017 a la fecha

Creación de la marca Estación ArteVivo ubicado en La Serena donde soy dueño y administrador, cuyo concepto es un espacio de emprendedores de la región, basado en tres pilares moda, arte y diseño.

Actualmente Estación ArteVivo es una vitrina del talento regional y se encuentra operando de forma fluida en donde mis actuales funciones de administración fueron derivadas a Jefe de Local, por lo que mi gestión ya realizada dejándolo operativa y con muy buena aceptación del público.

ENEL GENERACIÓN CHILE S.A.

Jefe Departamento Procurement Proyecto Los Cóndores

Febrero 2014 – Abril 2017

Liderar en terreno el equipo Procurement del Proyecto Central Hidroeléctrico Los Cóndores (actualmente en construcción) en todo tipo de compras de bienes y servicios, sin límites de montos y alcances de compras de bienes y servicios. Entre mis principales funciones destaco:

- Participación en los lineamientos estratégicos del Proyecto, estableciendo los lineamientos de Procurement en la soluciones al negocio.
- Participación en el Programa Maestro del Proyecto, aportando lineamientos de Procurement..
- Generación del Plan de Compras anual del Proyecto.
- Asesoramiento a distintos Departamentos en lineamientos de Compras.
- Elaboración de procedimientos de Compras para Departamentos de Proyecto.
- Negociaciones cierre procesos de licitaciones.
- Revisión del Presupuesto anual del Proyecto y cumplimiento con las adjudicaciones y Contratos en ejecución.
- Liderar licitaciones de alta complejidad y estratégicos para el Proyecto.
- Seguimiento, revisión y negociación de ajustes de precios de Contratos en ejecución.
- Reuniones de coordinación con Departamentos del Proyectos por nuevos requerimientos, cambio de alcances, cierre de Contratos en ejecución.

Logros:

- Obtención de un 17% de ahorro periodo 2016 en procesos de licitaciones.
- Disminución en un 30% en plazos de adjudicaciones en procesos de licitación.
- Generación y ejecución Plan de Compra anual del Proyecto, cumplimiento 86%. Meta 70%.
- Cumplimiento 100% de KPI del equipo Procurement del Proyecto.
- Cierre de Contratos anticipados con un ahorro de un 35%.
- Mayor competencia en licitaciones. Plan de acción reclutamiento de nuevas empresas.

ST INGENIERIA LTDA.

Líder en Abastecimiento -Proyectos División Salvador

Noviembre 2012 – Enero 2014

Responsable de liderar la gestión de contratación de proyectos requeridos por División Salvador, generación de valor, elaboración de estrategias de licitación, incorporación de KPI en contratos, asesor al área usuaria y generación de buenos negocios al cliente. Gestión de contratos de ingenierías, EPC, EPCM, etc. (desde USD 3.000.000 hasta USD 50.000.000) Negociaciones con empresas.

Logros:

- Obtención de un 14% de ahorro periodo 2016 en procesos de licitaciones.
- Disminución en un 18% en plazos de adjudicaciones en procesos de licitación.

CODELCO DIVISIÓN SALVADOR**Líder en Abastecimiento -Proyectos División Salvador****Octubre 2011 – Noviembre 2012**

Responsable de gestión y contratación de los proyectos para División Salvador canalizados por la Gerencia de Proyectos, responsable de entregar soluciones a los requerimientos del área en plazos y buenos negocios para el cliente.

Entre las principales funciones destaco la participación en la elaboración de estrategias, lineamientos de contratación de servicios, compra de bienes demandados por la Gerencia de Proyectos de la División sin restricción de montos, predominan procesos de licitación del tipo EPC, EPCM, Ingenierías, etc. (montos promedios desde USD 3.000.000 hasta USD 40.000.000), además seguimiento de Contratos en ejecución, asesorías a Gerencia de Proyectos por cambios de alcances, ajustes de precios de Contratos, cierres anticipados de Contratos y Finiquitos de Contratos.

Logros:

- Obtención de un 16% de ahorro periodo 2016 en procesos de licitaciones.
- Disminución en un 26% en plazos de adjudicaciones en procesos de licitación.
- Encuentro de Proveedores con óptimos resultados en incorporación de nuevas empresas al Portal de Proveedores, mayor competencia en procesos.

SIERRA & PLAZA INGENIERÍA Y SERVICIOS S.A.**Jefe Servicio de Abastecimiento para División Salvador****Enero 2010 – Octubre 2011**

Liderar el servicio integral requerido por el Departamento de Abastecimiento División Salvador en todos los procesos que son necesarios para la materialización de contratos de servicios (60% de los requerimientos de la División, con tres gestores a cargo), además del manejo y seguimiento de indicadores de gestión internos, para la generación de propuestas para mejoramiento continuo.

Procesos de contrataciones de servicios requeridos por División Salvador, involucrado directamente en el análisis y preparación de estrategia de licitaciones de mayor complejidad, así como en la preparación de los documentos y posterior seguimientos a estas.

Entre las principales funciones destaco:

- Análisis y preparación de la estrategia de licitación.
- Precalificación o selección de empresas.
- Preparación de presentación e informes para aprobaciones superiores.
- Confección y revisión de informes de evaluación.
- Preparación de documentos administrativos de licitación.
- Coordinación para las visitas de terreno.
- Seguimiento y coordinación del proceso de licitación.
- Preparación y coordinación de actos de apertura.

- Confección de Contratos.
- Asistencia administrativa durante la ejecución del servicio.
- Manejo de KPI de abastecimiento.
- Reuniones de coordinación con Jefe Abastecimiento Salvador
- Mejora continua.
- Liderar procesos de licitaciones de compra ventas de Bienes prescindibles por División Salvador.
- Entrega de informes de gestión-KPI para el Departamento de Abastecimiento Salvador.

Logros:

- Obtención de un 20% de ahorro periodo 2016 en procesos de licitaciones.
- Disminución en un 14% en plazos de adjudicaciones en procesos de licitación.
- Estandarización de pautas de evaluación.
- Mejor mantención mayor en Refinería Potrerillos, División Salvador en últimos años en términos de ahorro y plazos de adjudicación de Contratos de urgencia.

GDA E.S.T. LTDA.

Ingeniero de Abastecimiento

Enero 2009 – Diciembre 2009

Liderar los procesos de Licitaciones requeridos por División Salvador, así como en la confección de documentos y seguimientos a estas.

Entre las principales funciones destaco:

- Estrategia de Licitación
- Análisis de Mercado.
- Confección de antecedentes de Inicio de Licitación.
- Método de Evaluación de Ofertas.
- Evaluaciones de Ofertas.
- Estrategia de Adjudicación
- Confección de Contrato (Documento Contractual)

Logros:

- Cumplimientos 100% KPI

Departamento de Abastecimiento – CODELCO División Salvador

Ingeniero Abastecimiento

Febrero 2008 – Diciembre 2008

- Estrategia de Licitación
- Análisis de Mercado.
- Confección de antecedentes de Inicio de Licitación.
- Evaluaciones económicas de procesos de licitación.
- Evaluaciones de Antecedentes Financieros en procesos de Licitación.
- Estrategia de Adjudicación
- Apoyo en estructuración de herramientas de retroalimentación - Satisfacción del Cliente.

Memorista Departamento de Abastecimiento – CODELCO División Salvador
Ingeniero Abastecimiento
Marzo 2007 – Enero 2008

- Desarrollo de un Sistema de Control de Gestión (Balanced Scorecard) para el Departamento de Abastecimiento Salvador.
- Análisis de Mercado.
- Confección de antecedentes de Inicio de Licitación.
- Evaluaciones económicas de procesos de licitación.
- Evaluaciones de Antecedentes Financieros en procesos de Licitación.

CONOCIMIENTOS

- SAP/R3
- Plataforma REGIC (Registro de Proveedores)
- Distintas plataformas de licitaciones.
- Plataforma GEDIC (confección de Contratos)
- Office avanzado
- Project
- Autocad